



Vom Brutto-Umsatz zum Netto-Einkommen (vereinfachte Darstellung)

	Ihre Zahlen		
Umsatz (brutto)	65.688		incl. MwSt.
- MwSt. 19%	10.488		
Umsatz (netto)	55.200		excl. MwSt. Unternehmensleist.
- Material, Fremdleistungen	5.520		variable Kosten hier 10%
Rohgewinn	49.680		
- Personalkosten	-		o. Privatentnahme d. Inhaberin
- Raumkosten	2.400		
- Energiekosten	600		
- Werbung	2.400		
- Fahrzeug- / Reisekosten	1.800		
- Versicherungen / Beiträge	600		
- Beratungskost / Buchhalt.	1.200		
- Verwaltungs- / Bürokosten	1.800		
- Instandhaltungen	600		
- Weiterbildung / Literatur	600		
- sonstige Kosten	600		
- Zinsen	300		
- Abschreibungen	600		13.200 Su Kosten (o. Materialien)
Reingewinn / Betriebsergebnis	36.180		Ergebnis d. jährl. Gewinnermittl.
<i>monatl. Privatentnahme</i>	<i>3.000</i>		<i>Bruttoeinkommen d. Unternehm.</i>
<i>- Kranken- Pflegeversich.</i>	<i>470</i>		<i>ca. 14% + 1,7%</i>
<i>- Altersvorsorge</i>	<i>400</i>		<i>Beitragssatz DRV 19,5%</i>
<i>Einkommen vor Steuern</i>	<i>2.130</i>		
<i>- Einkommensteuer</i>	<i>320</i>		<i>es wurden 15% unterstellt</i>
Netto-Einkommen	1.810		zur Deckung der sonst. Lebens- haltungskosten

In diesem Beispiel entspricht das Betriebsergebnis dem Mindestgewinn zur Deckung der privaten Lebenshaltungskosten der Inhaberin. Ein Gewinn zur Deckung von Wagnis und Risiko oder zur Stärkung des Eigenkapitals wurde lediglich in Höhe von EUR 180,- erwirtschaftet.

Die Privatentnahmen sind bei einem Einzelunternehmen nicht als Kosten unterzubringen, also muss ein Gewinn mindestens in Höhe der erforderlichen Privatentnahmen (Unternehmerlohn) erwirtschaftet werden.